



WONINGBROCHURE MURIËL MAKELAARDIJ

Gloriantstraat 17-H
1055CV Amsterdam

Gloriantstraat 17-H



Amsterdam “Bos en Lommerbuurt ”

Wonen in de bruisende Bos en Lommer buurt nabij het Erasmuspark

Welkom in de populaire Bos en Lommer buurt, een opkomende wijk in Amsterdam-West, waar het gezellige stadsleven samenkomt met rust en groen. Dit levendige stadsdeel biedt alles binnen handbereik: hippe cafés, boetieks en leuke markten, terwijl het prachtige Erasmuspark op steenworp afstand ligt voor een ontspannen wandeling, sportieve activiteiten of een picknick in het groen.

Bos en Lommer heeft een perfecte balans tussen stedelijk gemak en een rustige woonomgeving. De buurt biedt uitstekende verbindingen met het openbaar vervoer, en binnen enkele minuten fiets je naar het centrum van Amsterdam. Of je nu de sfeer van de stad zoekt of wilt genieten van de rust van het park, in Bos en Lommer heb je het beste van beide werelden!

Gelegen in de rustige Gloriantstraat vind je dit sfeervolle appartement op de eerste verdieping. Dit goed ingedeelde appartement biedt een zonnig balkon aan de voorzijde, dat direct grenst aan de lichte woonkamer. Aan de achterzijde van de woning vind je nog een balkon, grenzend aan zowel de slaapkamer als de keuken.

De woning beschikt over 2 comfortabele slaapkamers en een moderne badkamer met een inloopdouche, wastafel en toilet. Daarnaast zijn er handige bergingskasten en geniet je van een vrij uitzicht op een gemeenschappelijke zichttuin. Er is ook nog een ruime, aparte berging in de onderbouw.

Een ideale plek voor wie op zoek is naar rust, ruimte en het bruisende Amsterdam om de hoek!

BIJZONDERHEDEN

- Eeuwigdurende erfpacht afgekocht
- Voortdurend recht van erfpacht einddatum 15 november 2064 (afgekocht)Algemene Bepalingen 1994
- 57m2 woonoppervlakte
- Separate berging in de onderbouw
- Balkon aan de slaapkamer en keuken
- Balkon aan de woonkamer/eetkamer
- Voorbereiding op zonnepanelen
- Geïsoleerde beglazing
- Energielabel C

Deze informatie is met de nodige zorgvuldigheid samengesteld. Onzerzijds wordt echter geen enkele aansprakelijkheid aanvaard voor enige onvolledigheid, onjuistheid of anderszins, dan wel de gevolgen daarvan. Alle opgegeven maten en oppervlakten zijn indicatief en van toepassing zijn de VBO voorwaarden.

OVERDRACHT

Vraagprijs:	€ 495.000 k.k.
Aangeboden sinds:	04-10-2024
Status:	Beschikbaar
Aanvaarding:	In overleg
Servicekosten:	€ 108,43 per maand

KADASTRALE GEGEVENS

Gemeente:	Sloten Noord-Holland
Sectie:	C
Nummer:	10496
Index:	A-10
Juridische status:	appartement (142/1.000e aandeel) woning en berging

VvE

Beheer door:	Professioneel beheer
Reservfonds:	ja
Opstalverzekering:	ja
MJOP:	ja (2019-2033)
KVK:	34386104

Gebruikersopp.:	57m ²
Gebouwgebonden	
Buitenruimte	8m ²
Externe berging	11m ²

BOUW

Soort woning:	appartement gelegen op de eerste verdieping met separate berging op de begane grond
Soort bouw:	Bestaande bouw
Bouwjaar:	circa 1940

PLATTEGROND

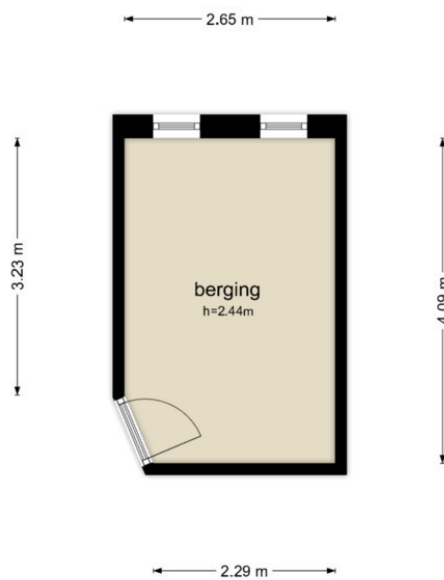
Gloriantstraat 17 H - Amsterdam Eerste Verdieping



De plattegronden zijn geproduceerd voor promotionele doeleinden en ter indicatie.
Aan de plattegronden kunnen geen rechten worden ontleend.
© www.debeeldenmakers.nl

PLATTEGROND

Gloriantstraat 17 H - Amsterdam Berging



De plattegronden zijn geproduceerd voor promotionele doeleinden en ter indicatie.
Aan de plattegronden kunnen geen rechten worden ontleend
© www.debeeldenmakers.nl

FOTO'S



FOTO'S



FOTO'S



OVER MURIËL MAKELAARDIJ

Muriël Makelaardij is al meer dan 25 jaar actief in de woningmakelaardij te Amsterdam, is gespecialiseerd in de bemiddeling bij de aan- en verkoop van woningen alsmede taxaties. Met haar lidmaatschap bij de branchevereniging VBO wordt er continue bijgeschoold en zodoende is zij altijd op de hoogte van de laatste ontwikkelingen op de woningmarkt.

Verkoop makelaardij

Het verkopen van uw woning is een grote stap met veel verantwoordelijkheden en u wilt dan ook de beste adviezen bij de verkoop. Muriel Makelaardij begeleidt u graag tijdens het gehele verkooptraject van uw woning. Een goede verkoop begint met een goed advies. Muriel Makelaardij komt graag bij u langs om te waarde te bepalen van uw woning en uitleg te geven over haar werkwijze. Zodra uw woning bij Muriel Makelaardij in verkoop komt, zorgt zij voor een professionele opname van uw woning. Onze fotograaf komt bij u langs om uw woning zo sfeervol mogelijk vast te leggen en direct de woning in te meten. Daarna wordt uw woning online geplaatst op vele websites. Zodra er een geïnteresseerde koper sin beeld komen, zorgt Muriel Makelaardij voor een vlotte onderhandeling, stelt zij via een notaris de koopovereenkomst op en gaat zij mee naar het transport. Tijdens het gehele traject houdt zij u regelmatig op de hoogte!

Aankoop makelaardij

Naast het verkopen van uw woning kunt u bij haar ook terecht voor een aankoop. Muriel Makelaardij begeleidt u graag bij de aankoop van uw nieuwe woning. Graag kijkt zij met u mee naar de woning die bij u wensen past, zowel in haar eigen systeem als bij collega makelaars. Is er een woning die bij u wensen past, dan gaat zij graag met u mee om de woning te bezichtigen. Als aankoopmakelaar regelt zij voor u ook de onderhandeling. Zo kan zij ervoor zorgen dat u uw droomhuis voor de beste prijs kunt kopen.

Taxeren

Een taxatie is een objectieve waardebeoordeling van uw woning of appartement. Deze is nodig voor het aanvragen van een financiering, oversluiting hypotheek of om de overwaarde van uw woning in kaart te brengen. Muriël Makelaardij heeft een gecertificeerde taxateur in dienst en biedt u een uitgebreid rapport aan tegen een scherp tarief. Het rapport wordt onder andere voorzien van foto's van het object, bodemgegevens en de kadastrale gegevens.

Onze register makelaar/taxateur verzorgt met haar ruime 25 jaar expertise alle gevalideerde en door de banken erkende NWWI rapporten.

De meest gestelde vragen bij het aankopen van een woning

Wanneer ben ik in onderhandeling?

U kunt niet afdwingen dat u in onderhandeling bent. U bent pas in onderhandeling als de verkopende makelaar uitdrukkelijk aangeeft dat hij met u in onderhandeling is. U bent echter nog niet in onderhandeling als de verkopende makelaar aangeeft dat hij uw bod met de verkoper zal bespreken.

Mag een makelaar doorgaan met bezichtigingen als er al over een bod onderhandeld wordt?

Ja, dat mag. Een onderhandeling hoeft namelijk nog niet tot een verkoop te leiden. Bovendien kan het zijn dat de verkoper graag wil weten of er meer belangstelling is. Overigens mag ook met meer dan één gegadigde tegelijk worden onderhandeld. Een VBO-makelaar moet dit wel duidelijk melden. Vaak zal de verkopende VBO-makelaar aan belangstellenden vertellen dat een pand, zoals dat heet, 'onder bod' is. Als belangstellende mag u dan wel een bod uitbrengen, maar de makelaar mag dan pas met u in onderhandeling treden als de onderhandeling met de eerste geïnteresseerde beeïndigd is. De VBO-makelaar doet geen mededelingen over de hoogte van biedingen.

Wanneer ik de vraagprijs bied, moet de verkoper de woning dan aan mij verkopen?

Nee. De Hoge Raad heeft bepaald dat de vraagprijs moet worden gezien als een uitnodiging tot het doen van een bod. Ook als u de vraagprijs biedt, kan de verkoper dus nog beslissen of hij uw bod aanvaardt of niet, of dat hij zijn makelaar een tegenbod laat doen.

Kan de verkoper de vraagprijs van een woning tijdens de onderhandeling verhogen?

Ja, de verkoper kan besluiten de vraagprijs te verhogen of te verlagen. Daarnaast kunt als potentiële koper echter ook besluiten om

tijdens de onderhandelingen uw bod weer te verlagen. Zodra de verkopende partij een tegenbod doet, vervalt namelijk uw eerder gedane bod.

Hoe komt de koop tot stand?

Als verkoper en koper het eens zijn over de belangrijkste zaken, zoals de prijs, de opleveringsdatum en de ontbindende voorwaarden. U krijgt als koper niet automatisch een ontbindende voorwaarde. Wilt u bijvoorbeeld een ontbindende voorwaarde voor de financiering, dan moet dit melden bij het uitbrengen van uw bod. Het is dan ook belangrijk dat de partijen het eens zijn over aanvullende afspraken en ontbindende voorwaarden voordat de koopakte wordt opgemaakt. Zodra beide partijen de koopakte hebben ondertekend en de koper een afschrift van deze akte heeft ontvangen, treedt voor u als particuliere koper de wettelijke bedenktijd van drie dagen in werking. Binnen deze tijd kunt u als koper alsnog afzien van de aankoop. Doet u dit niet, zijn de financiën rond en vormen ook eventuele andere ontbindende voorwaarden geen obstakel meer, dan zal op de afgesproken opleveringsdatum de overdracht plaatsvinden bij de notaris.

Mag een makelaar van de VBO tijdens de onderhandeling het systeem van verkoop wijzigen?

Ja, dat mag. Soms zijn er zo veel belangstellenden die de vraagprijs bieden of benaderen, dat het moeilijk te bepalen is wie de beste koper is. In dat geval kan de verkopende makelaar - in overleg met de verkoper - besluiten de lopende onderhandelingen af te breken en de biedprocedure te wijzigen om vervolgens te kiezen voor bijvoorbeeld een inschrijvingsprocedure. Hierbij hebben alle

bieders een gelijke kans om het hoogste bod uit te brengen.

Mag een makelaar van de VBO een belachelijk hoge prijs vragen voor een woning?

De verkoper bepaalt in overleg met zijn VBO-makelaar waarvoor hij zijn woning verkoopt. De koper kan onderhandelen over de prijs, maar de verkoper beslist.

Wat is een optie?

Een optie in juridische zin geeft een partij de keuze om door een eenzijdige verklaring een koopovereenkomst met een andere partij te sluiten. Partijen zijn het dan wel eens over de voorwaarden van de koop, maar de koper krijgt bijvoorbeeld nog een week bedenktijd. Bij de aankoop van een nieuwbouwwoning is zo'n optie nog wel gebruikelijk. Bij het aankopen van een bestaande woning niet. Het begrip 'optie' wordt daarbij vaak ten onrechte gebruikt. Dan heeft het de betekenis van bepaalde toezeggingen die een verkopende makelaar kan doen aan een belangstellende koper tijdens het onderhandelingsproces. Zo'n toezegging kan bijvoorbeeld inhouden dat een belangstellende koper een paar dagen de tijd krijgt om na te denken over een bod. De makelaar van de VBO zal in de tussentijd proberen niet met een andere partij in onderhandeling te gaan. De belangstellende koper kan deze tijd gebruiken om een beter inzicht te krijgen in zijn financiering of in de gebruiksmogelijkheden van de woning. Een optie kunt u niet eisen; de verkoper en de verkopende VBO-makelaar beslissen zelf of er in een onderhandelingsproces bepaalde toezeggingen worden gedaan.

Als ik als eerste bel voor een bezichtiging, ik de eerste ben die woning heeft bezichtigd of als ik de eerste ben die een bod uit breng, moet de makelaar in deze gevallen ook het eerste met mij in onderhandeling gaan?

Op al deze drie vragen is het antwoord nee. De verkopende makelaar bepaalt samen met de verkoper de verkoopprocedure. De verkopende makelaar heeft wel de verplichting

u daarover te informeren. Het is verstandig als u serieus belangstelling heeft de makelaar te vragen wat uw positie is. Dat kan veel teleurstellingen voorkomen.

Zit de makelaarscourtage in de 'kosten koper'?

Nee. Onder 'kosten koper' vallen de kosten die de overheid koppelt aan de overdracht van een woning. Dat zijn de overdrachtsbelasting (2%), bij een koopsom onder de € 510.000,- en een leeftijdsgrens van 35 jaar vervalt de overdrachtsbelasting, de notariskosten voor het opmaken van de leveringsakte en de kosten voor het inschrijven daarvan in de registers. Daarnaast dient de koper rekening te houden met de (notaris)kosten voor de opmaak en inschrijving van de hypotheekakte. Heeft de verkopende partij een makelaar ingeschakeld om de woning te verkopen, dan komen de kosten hiervan voor zijn rekening. De verkopende makelaar is immers belangenbehartiger van de verkoper en niet van u als koper. Om deze reden is het doorgaans ook verstandig om zelf een makelaar van de VBO in te schakelen. De makelaarscourtage voor een aankopende makelaar komt wel.

Heeft u meer vragen die te maken hebben met de aan- en/of verkoop van uw woning? Neem dan geheel vrijblijvend contact met mij op.

Ik help u graag!

